

PROGRAMA DE TREINAMENTO PROFISSIONAL (PTP)

Gestão de Vendas

Objetivo

Capacitar para o planejamento, organização, implementação e controle das estratégias empresariais, bem como para a realização dos processos de recrutamento e seleção de vendedores, de modo a otimizar o potencial de alavancagem das vendas.

Síntese do Conteúdo

- Comportamento e Motivação
- Planejamento e Estratégia
- Técnicas de Vendas
- Indicadores e Benchmarking
- Controle de Vendas

Público

Vendedores, empresários, gerentes, empreendedores, pessoas disponíveis para inserção no mercado de

Datas e Horário

Início: 14 de novembro de 2019
Termino: 30 de novembro de 2019
Horário: A Combinar

Local

FAMEC ou no ambiente empresarial

Certificado

O curso possui certificado que será entregue após a conclusão do curso.

R\$ 200,00 (duzentos reais por pessoa).

Duração
45 horas

